

PROYECTO MEMORIAS DE UNA PANDEMIA: TESTIMONIOS, REFLEXIONES Y ANÁLISIS DESDE LAS VIVENCIAS DE AMÉRICA LATINA

**PANDEMNESIS: ARCHIVOS TESTIMONIALES, DIARIOS DE LA EXPERIENCIA,
CRÓNICAS Y FUENTES DESDE AMÉRICA LATINA**

FICHA PARA ARCHIVO TESTIMONIAL

Lugar y fecha: Bogotá, 22 de mayo de 2020.

Código: AT04CB11

Nombre de quien testimonia: Imelda Aurora Castañeda Buitrago.

Actividad que desempeña: Tendera de barrio (53 años).

Entrada: Comercio.

Ítem: Barrial 11.

[...] ¿Cómo era el ejercicio de la tienda de barrio antes de la pandemia? Bueno, este es un negocio de venta y consumo de licor con algunos víveres. Desde hace 25 años lo tenemos a nuestra disposición del [...] [público], nos beneficiamos mi esposo, mi hijo y yo naturalmente, gracias a ese negocio hemos conseguido varias cosas en el lapso de estos 25 años. Ha sido un negocio próspero pues de lunes a miércoles las ventas son un poco mas suaves, se vende menos cantidad, pero lo que es jueves, viernes, sábado y domingo las ventas son muy buenas. En este negocio de venta de [...] licor la mayoría de clientes son pensionados. Entonces ¿Qué hacen ellos? Se reúnen todos, son amigos y como es de barrio todo el mundo es conocido, la mayoría de gente que viene a tomar son amigos [...] y la pasan es en un rato de diversión, tranquilidad, están cansados de estar en la casa y se vienen un rato y se [...] [reúnen], [vienen] al Club de del zoológico, porque así llaman el negocio, que es un zoológico donde todos los clientes tienen un nombre, el uno es caballo, el otro es gato [...], infinidad de nombres, entonces por eso es el Club del zoológico, entonces dicen que vienen al rato de esparcimiento dentro del zoológico.

[...] ¡Ay Dios! Esto [de la pandemia] ha sido una situación demasiado, demasiado, difícil, porque nosotros estamos acostumbrados a llevar un ritmo de vida totalmente diferente. A raíz de esta pandemia inicialmente íbamos del 19 de abril y era el puente nada mas de ley seca, entonces dijimos bueno, nos preparamos para ese, para ese puente de ley seca, y ya ahí continuamos trabajando. Mentiras, ya el presidente se pronunció y dijo que iban 20 días de cuarentena, pues eso días esos 20 días de cuarentena fueron muy muy difíciles porque las rejas abajo no se vende nada, de pronto muy de vez en cuando se vendía por ahí cinco diez cervecitas un fin de semana, después de acostumbrados a vender el fin de semana [...] cuarenta cincuenta petacos de cerveza [...], perdón [...], entonces a raíz de esto pues no hay entradas, pero sin embargo qué pasa, [pues que] los dueños de la casa piden el arriendo del apartamento, arriendo del local y con esas ventas no es nada lo que queda, es imposible cumplir uno esos esos compromisos. Le decía a la [...] dueña de la casa que

me llamó cómo íbamos a hacer con lo del arriendo, se llama la señora Esperanza, le dije: Señora Esperanza usted sabe que durante 25 años lo más sagrado que hemos tenido es cumplir con todos nuestros compromisos y entre esos esta pagar el arriendo. Dijo ella: Sí, yo reconozco eso Aurora, pero a mi también me queda imposible decirles no me paguen porque yo vivo de los arriendos. Entonces viene una situación en que el arrendatario y el inquilino [...] ninguno de los dos acepta eso porque uno como inquilino dice: No, necesito una rebaja, necesito una prórroga [...]. Y los dueños de casa dicen: No, yo también necesito. Entonces si uno no tiene ventas, si uno no tiene [...] entradas, cómo paga todo el arriendo, cómo paga servicios y que por [lo dicho] en televisión está[n] saliendo los servicios, están saliendo muy, muy costosos. El local estando cerrado de todas maneras aun así llega cobro de servicios.

[...] Después de la pandemia va a ser otra cuestión muy diferente. Empezando no sabemos hasta cuándo irá a durar esta pandemia, cuánto tiempo iremos a durar con ese negocio cerrado, entonces de todas maneras ya no va a ser lo mismo, porque no están permitidss las reuniones sociales, o sea los clientes para venir al club no van a poder a venir a tomarse algo y a recochar y a echar risa en las tardes. Entonces todo va a ser para llevar, todo va a cambiar totalmente. Si no permiten la entrada en [...] los negocios o en el negocio por lo menos, las ventas van a caer, a decaer. O sea, así uno [...] logre abrir ya rejas y se pueda vender, la cantidad de gente que podía uno tener en el establecimiento no se va a poder tener tampoco. De todas maneras lo importante es que el gobierno dé aval para poder abrir así sea con poca gente, uno ya trata de subsistir de diferente manera, de organizarse y tratar de seguir el día a día, porque no hay de otra. De todas maneras esta pandemia nos deja una enseñanza también grande: que uno en la vida tiene que tratar de ahorrar para momentos difíciles porque, qué pasa, o sea, en estos momentos si no hubiera un ahorro cómo podría uno vivir estos dos meses con la reja cerrada y sin poder trabajar. Nada, o sea, con algo de ahorro, pero eso se va acabando, el problema es eso, que de dónde se saca y [si] no se echa, se acaba la cosecha. Entonces esa es la situación que yo le podría decir que después [...] de la cuarentena las cosas no van a ser iguales, las ventas van a bajar, igual hay mucha gente que no está trabajando y ya también para tomarse [...], si se tomaban medio petaco de cerveza, ya lo piensan y se toman cinco o diez cervecitas máximo. Esa es la situación, una situación difícil, que a raíz de esta enfermedad que nadie nos la esperábamos, pero sí va a traer consecuencias grandes, cada día va a ser una cuestión diferente [...]. De todas maneras le agradezco por esta entrevista y poder dar mi testimonio. Gracias.

Anexa: Audio Comercio – Barrial 11. Entrada: Comercio.

Código: AT04CB11

Levantamiento: Néstor Danilo Sánchez Castañeda.

Revisión: Adrián Serna Dimas, Carlos Reina Rodríguez y Natalia Valbuena.

Citación: Archivo Testimonial DESUD/CLACSO (2020). Testimonio AT04CB11, 2 fls.

Entradas relacionadas: Abastecimiento, Negocios, Relaciones sociales (Amistad, Familiares y Laborales).